



TUGAS DAN TANGGUNGJAWAB AGEN PENGEMBANGAN

DR. MOHD RAZI BIN ABDULLAH
KETUA SEKSYEN PENGEMBANGAN
Bahagian Pembangunan Industri Ternakan
Jabatan Perkhidmatan Veterinar Putrajaya

**MENGAWAL, MENCEGAH
DAN MENGHAPUSKAN
PENYAKIT HAIWAN DAN
ZONOTIK**



**PEMERIKSAAN DAGING, SUSU, TELUR,
MAKANAN HAIWAN, RUMAH SEMBELIH
DAN LOJI PEMROSESAN
HASILAN HAIWAN**



**PENGELUARAN TERNAKAN,
HASIL TERNAKAN DAN
MAKANAN HAIWAN**



**PENGAWALAN IMPORT DAN
EKSPORT TERNAKAN DAN
HASIL HAIWANDAN PERKHIDMATAN
KUARANTIN**



FUNGSI

JABATAN PERKHIDMATAN VETERINAR



**LATIHAN BAGI INDUSTRI
TERNAKAN DAN HAIWAN
PELIHARAAN**



**PENYELIDIKAN PENYAKIT
HAIWAN DAN SUMBER
GENETIK HAIWAN.**



**PENGEMBANGAN PENGELUARAN
TERNAKAN DAN KESIHATAN HAIWAN
SERTA KESIHATAN WAM
VETERINAR**



**MENGAWAL KEBAJIKAN
HAIWAN DAN PEMULIHARAAN
BAHAN GENETIK HAIWAN.**



PROGRAM PENGEMBANGAN

- Perkhidmatan veterinar **proaktif** melalui proses **bimbingan berterusan** dan **bersistem**
- Asas pengembangan – **membantu** penternak membantu diri mereka sendiri
 - mempunyai **kesedaran ekonomi**,
 - **mengenalpasti, memahami, menganalisa** situasi
 - mengambil **langkah preventif** berkaitan masalah kesihatan, pengeluaran serta pemasaran
 - sehingga mereka **menemui penyelesaian** dan sedar akan kesempatan untuk memperbaiki kelemahan
 - bersedia **melakukan perubahan**



PROAKTIF

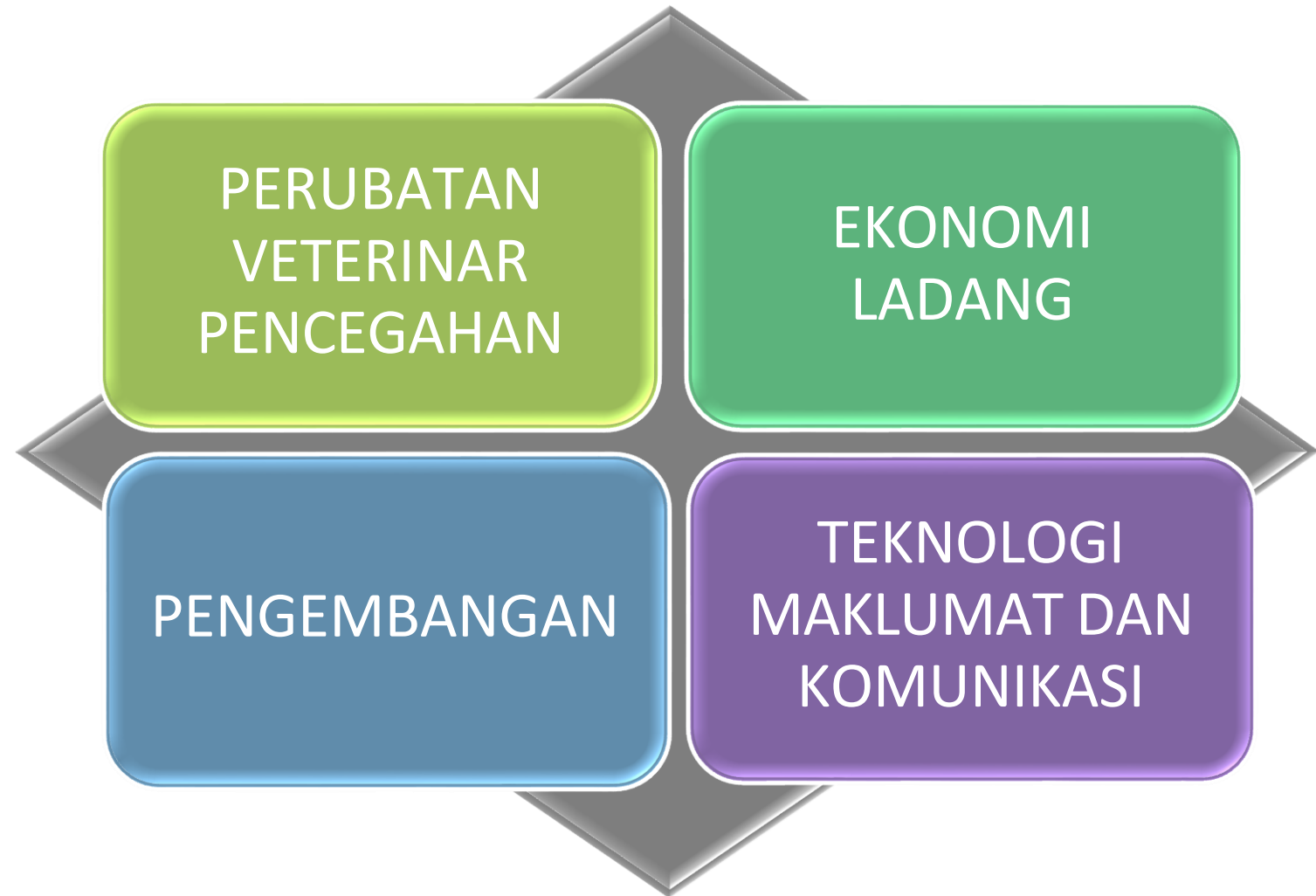
- Merangka atau melakukan sesuatu tindakan jauh lebih awal daripada jangkaan berlakunya sesuatu perkara yang sememangnya memerlukan tindakan yang berkenaan

(Sumber : Dewan Bahasa dan Pustaka)

- Bertindak sebelum tragedi
- Pendekatan **preventif** (cegah sebelum berlaku) = melalui Lawatan Terancang dan Berjadual
- Bantu penternak – sediakan Matlamat, kenalpasti Tindakan, dan ambil Langkah penambahbaikan



GABUNGAN 4 DISIPLIN ILMU





KONSEP ASAS PENDIDIKAN PENGEMBANGAN

- Sistem pendidikan tidak formal
- Perkhidmatan nasihat
- Proses pendidikan





1 Sistem Pendidikan Tidak Formal

- Tiada struktur spesifik
- Tiada masa atau tempat spesifik
- Tujuan untuk memperkenalkan perubahan yang diminati pelanggan
- Secara sukarela
- Melibatkan pelanggan dalam pembentukan program bagi mengatasi masalah dan memenuhi kehendak mereka



2. Perkhidmatan nasihat

- Menyalurkan maklumat tentang inovasi baru, teknologi baru hasil daripada penyelidikan
- Dilaksanakan melalui kaedah pengajaran dan pembelajaran seperti pertunjukan kaedah (demonstrasi), lawatan sambil belajar, perbincangan kumpulan dll

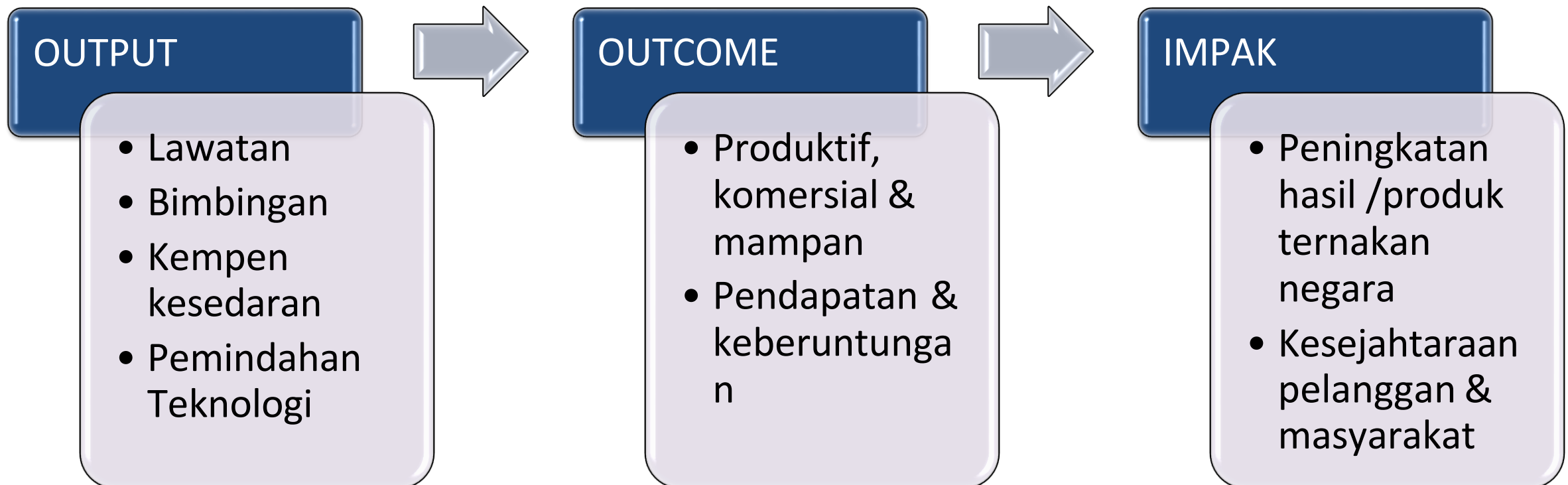


3. Satu proses

- Menghubungkan pelanggan dengan sumber luar seperti institusi kredit dan institusi pemasaran
- Membina keupayaan (*capacity building*) pelanggan
- Asas pengembangan – **membantu** penternak membantu diri mereka sendiri

MATLAMAT PPV

- Transformasi untuk mencapai tahap **komersial**



molecule

DEFINISI SKALA PENTERNAK

- a. TRADISIONAL
- b. SEMI-KOMERSIAL
- c. KOMERSIAL



DEFINISI SKALA PENTERNAK

SPESES	SKALA	SISTEM PENTERNAKAN	BILANGAN
LEMBU PEDAGING	Komersial	Integrasi	> 100 induk
		Fidlot	> 250 feeder
	Semi-komersial	Integrasi	50 – 99 induk
		Fidlot	50 – 249 feeder
	Kecil	Integrasi	< 50 induk
		Fidlot	< 50 feeder
KAMBING / BEBIRI	Komersial	Integrasi	> 500 induk
		Intensif	> 500 feeder
	Semi-komersial	Integrasi	100 – 499 induk
		Intensif	100 – 499 feeder
	Kecil	Integrasi	< 100 induk
		Intensif	< 100 feeder

DEFINISI SKALA PENTERNAK

SPEKES	SKALA	SISTEM PENTERNAKAN	BILANGAN
LEMBU TENUSU	Komersial	Intensif	> 50 induk
	Semi-komersial	Intensif	30 - 49 induk
	Kecil	Intensif	< 30 induk
KERBAU	Komersial	Integrasi/intensif	> 50 induk
	Semi-komersial	Integrasi/intensif	10 – 49 induk
	Kecil	Integrasi/intensif	< 10 induk
AYAM / ITIK PEDAGING / PENELUR	Komersial	Terbuka/tertutup	> 50 ribu ekor
	Semi-komersial	Terbuka/tertutup	10 – 49 ribu ekor
	Kecil	Terbuka/tertutup	< 10 ribu ekor
		Tradisional	< 500 ekor
PUYUH PEDAGING / PENELUR	Komersial	Terbuka/tertutup	> 125 ribu ekor
	Semi-komersial	Terbuka/tertutup	25 – 124 ribu ekor
	Kecil	Terbuka/tertutup	< 25 ribu ekor
		Tradisional	< 500 ekor



KRITERIA PESERTA PPV

- i. Semua Pelanggan **LAYAK**.
- ii. **KESEDIAAN** untuk dibimbing & membimbing.
- iii. Peserta perlu **KOMITED**
- iv. **HAK MILIK** tapak projek.
- v. Keupayaan **MODAL**.
- vi. **TIDAK BERGANTUNG** sepenuhnya kepada bantuan Jabatan.
- vii. Perlu ada **PELAPIS** yang **BERMINAT**.
- viii. Konsep penternakan adalah **PERNIAGAAN**.
- ix. Lokasi projek tidak menyumbang kepada **ADUAN AWAM**.



PERANAN & FUNGSI AGEN PENGEMBANGAN



SYARAT SEBAGAI PEMINDAH TEKNOLOGI ***(Agen Pengembangan / Agen Perubahan)***

- 1. Berpengetahuan dan berkemahiran** dalam sesuatu bidang
2. Mempunyai pengetahuan asas **pengurusan** sesuatu bidang usaha
3. Mengikuti **perkembangan teknologi baru**
- 4. Berlatih berulang-ulang** sehingga benar-benar mahir
5. Mempunyai pengetahuan asas **sumber / jaringan pemasaran** produk
6. Sentiasa **membantu pelanggan** menyelesaikan masalah dan membuat keputusan

PERANAN *AGEN PENGEMBANGAN*

1. Sebagai agen perubahan
(Pemindahan teknologi)
2. Penyelesai masalah
3. Penghubung sumber
4. Pembantu proses



1. Pemangkin untuk berubah

- Seseorang yang secara ketara, menyebabkan sesuatu berlaku untuk kepentingan pelanggan
- Selalu **berinteraksi** dengan klien – formal atau tidak
- Mempunyai **sikap positif** terhadap kerja dan organisasi
- Sentiasa mempamer sikap positif

2. *Penyelesai masalah*

- Mempunyai pengetahuan dan pengalaman luas bukan sahaja berkaitan kerja, tetapi juga hal kehidupan bermasyarakat
- **Sentiasa menjadi rujukan klien**
- Sanggup Bersama klien tanpa mengira waktu dan hari
- Sanggup dan mahu mencuba walaupun menghadapi risiko yang tinggi



3. Penghubung sumber

- Seseorang yang mampu **mengenalpasti sumber** dan mengaitkan sumber-sumber dalaman dan luaran bagi memenuhi matlamat
- Mempunyai **jaringan kenalan** yang luas
- Senang didampingi rakan penternak
- Mempamer perlakuan mudah mesra
- Mempunyai kaedah komunikasi **meyakinkan**

4. *Pembantu proses*

- Seseorang yang menunjukkan kaedah atau cara membuat sesuatu dan memberi peluang kepada klien melaksanakannya
- Sifat pembimbing yang tekun dan dedikasi
- Yakin dengan kemampuan klien
- Tidak mudah putus asa
- Sentiasa menggalakkan klien mencapai tahap tertinggi



AGEN PENGEMBANGAN SENANG DIDAMPINGI, MUDAH MESRA & KOMUNIKASI BERKESAN



PERKHIDMATAN PENGEMBANGAN



Lawatan terancang dan berjadual (LTJ)



Pemantauan program galakan penternakan

PERKHIDMATAN PENGEMBANGAN



Program kesihatan gerompok bersama PPVD



Program pembiakan bersama unit pembiakbakaan

PERKHIDMATAN PENGEMBANGAN



Khidmat nasihat (pengurusan ladang, pemakanan ternakan, kesihatan ternakan, pengurusan ekonomi ladang)

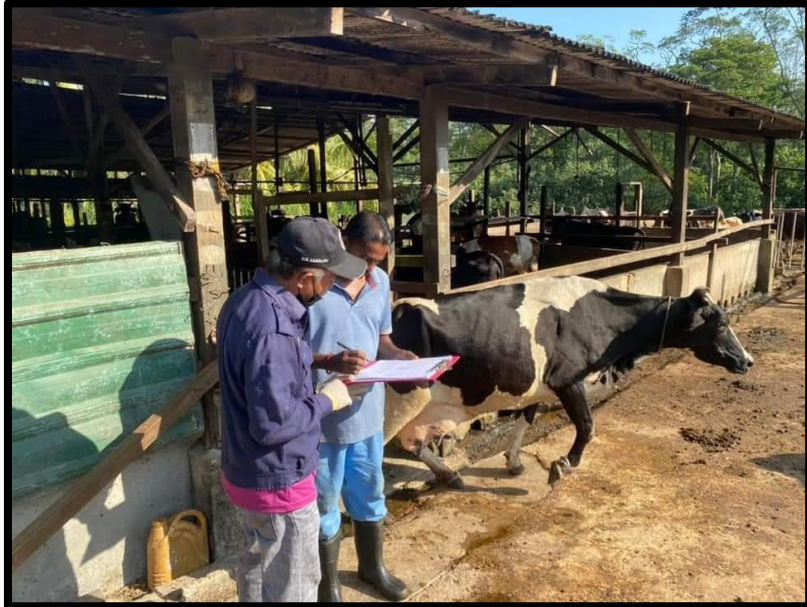
LAWATAN TERANCANG BERJADUAL



AKTIVITI TEKNIKAL : PEMBIAKBAKAAN



KHIDMAT NASIHAT/PERBINCANGAN



KHIDMAT NASIHAT/PERBINCANGAN



AKTIVITI TEKNIKAL : RAWATAN & AMBULATORI



AKTIVITI TEKNIKAL : REGULATORI



AKTIVITI TEKNIKAL : MEMBANTU NEGERI DALAM PERSAMPELAN SURVELAN



AKTIVITI TEKNIKAL : PENYIASATAN PENYAKIT



KURSUS PENTERNAK



LATIHAN ANGGOTA



PENYELARAS PENGEMBANGAN VETERINAR NEGERI



- Mendaftar penternak PV dan menyimpan data asas ladang
- Menyelaras segala kegiatan PV di negeri dan memastikan LTJ diatur dan AMK dibuat bagi setiap bidangusaha
- Menyelaras pembentukan kumpulan pelanggan
- Menyelaras perjumpaan pelanggan, lawatan sambil belajar, hari lapangan
- Membantu pegawai pembimbing membuat rujukan kepada pegawai sumber, pakar dan pakar runding
- Membuat pengesanan dan penilaian keberkesanan PV dan menyediakan laporan PV negeri berkenaan

RUMUSAN



- Proses berterusan dan konsisten
- Peningkatan skil & kepakaran di kalangan pegawai
- Peningkatan kecekapan perkhidmatan berkesan
- Peningkatan pengeluaran penternak = **IMPAK KEPADA INDUSTRI**





**Take a
Break**

